

“UP”

EL NUEVO SERVICIO **SellsPlus**

ASESORES PARA TU EMPRENDIMIENTO





El servicio de Asesoramiento al Emprendedor que deberías contratar si estás pensando en montar un pequeño negocio o ser autónomo.

“UP” es el único servicio de ayuda y acompañamiento al pequeño emprendedor con un enfoque holístico totalmente confidencial.

“Un proyecto empresarial debe ser analizado confidencialmente en su conjunto ya que el ‘todo’ suele determinar como se van a comportar las partes y no al revés”

Para ello es determinante que cuentes con la ayuda de un profesional muy cualificado y con amplia experiencia empresarial, capaz de manejar ese enfoque holístico, alguien que haya sido emprendedor y haya vivido en carne propia éxitos y fracasos en sus negocios, alguien con una visión real del mercado al que tendrán que dirigirse hoy los autónomos y las pequeñas empresas.

Sells Plus pone a tu disposición los mejores **Asesores de Emprendimiento** que, tras un proceso absolutamente confidencial de “escucha activa” y “diagnóstico”, serán capaces de:

- Hacerte abandonar tu idea de emprender o animarte a que emprendas, pero con un proyecto distinto al que tenías pensado.
- Ayudarte a remodelar tu proyecto original cuando éste valga la pena, hasta convertirlo en un negocio que se pueda lanzar al mercado con mayores garantías de éxito.
- Acompañarte en el lanzamiento de tu proyecto para que tus primeros pasos sean mucho más firmes y no te sientas solo.

Si estás pensando, de verdad, en emprender, no pierdas un minuto y sigue leyendo como funciona “UP” by Sells Plus.

“UP”

¿A quién va dirigido el servicio “UP”?

A los emprendedores mayores de 45 años que nunca habéis trabajado por cuenta propia pero que tenéis el coraje y la necesidad de intentarlo por primera vez.

A los jóvenes emprendedores a los que os apetece poner en marcha una idea de negocio o que, ahora mismo, creéis que trabajar por cuenta propia es vuestra mejor opción para ganáros la vida.

A los emprendedores que tenéis poco dinero o poco tiempo (o ambas cosas) y no podéis permitir os cometer demasiados errores.

¿En qué consiste “UP”?

“UP” es la forma más fácil y asequible de que llegues a tener una visión completa y acertada de lo que significa emprender un pequeño negocio.

“UP” nunca sustituye a otros servicios profesionales que tu proyecto empresarial deberá contratar (asesoría jurídica-fiscal-administrativa, gestor web, mantenimiento informático, especialistas en marketing, etc...) pero sí te puede recomendar los más adecuados y asequibles (Pack Emprende*), además de ayudarte a coordinarlos si llegas a contratar la fase de Acompañamiento de nuestro servicio “UP”.

Un Asesor de Emprendimiento siempre te prestará el servicio en persona, cara a cara contigo y bajo el principio de absoluta confidencialidad.

Durante la primera media hora de reunión, el **Asesor de Emprendimiento** te contará su biografía personal con el fin de crear un clima de confianza que le permita pasar a la fase de **ESCUCHA ACTIVA**.

En esta fase tú, como emprendedor, deberás contarle tu idea, tu proyecto, tu situación actual, tus problemas profesionales, tus objetivos, etc... haciéndote el **Asesor de Emprendimiento** las preguntas oportunas, incitándote a que confíes, a que cuentes tus miedos, tus limitaciones, tus potencialidades personales.

Una vez acabada esta reunión, en el plazo máximo de una semana, el **Asesor de Emprendimiento** redactará un **INFORME DIAGNÓSTICO** sobre la conveniencia o no de llevar adelante el proyecto empresarial tal y como lo tienes planteado, y también sobre tu idoneidad como promotor del mismo para liderarlo en solitario.

Si tú, una vez que has leído el informe, quieres seguir contando con los servicios del **Asesor de Emprendimiento** entonces iniciaremos una segunda fase, la del **ACOMPANIAMIENTO**.

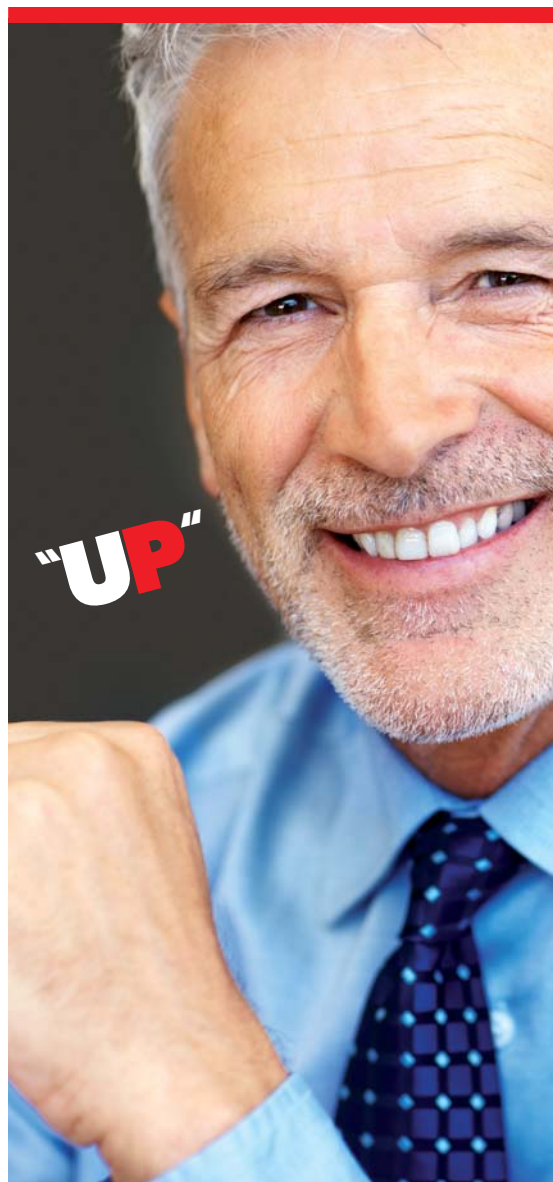
Esta segunda fase puede consistir en remodelar tu proyecto inicial de la mano del **Asesor del Emprendimiento** para hacerlo viable o en acompañarte en los primeros meses del lanzamiento del negocio en calidad de mentor absolutamente implicado en tu proyecto, o en ambas cosas.

***Pack Emprende**

“UP” colabora con los mejores profesionales, a los mejores precios, para cubrir todas las necesidades de lanzamiento de tu proyecto y las pone a tu disposición sin compromiso.



En definitiva, a todos los emprendedores que tenéis la valiente idea de montar un pequeño negocio, de forma individual o en colaboración con otros, y queréis alcanzar el éxito trabajando muy duro.



¿Cómo funciona operativamente “UP”?

PRIMERA FASE

Escucha Activa y Diagnóstico

■ Si te ha convencido lo que te hemos contado del servicio “UP” sólo tienes que mandar un correo electrónico a info@sellsplus.com y exponernos tu caso brevemente.

■ Desde **Sells Plus** te asignaremos el **Asesor de Emprendimiento** más adecuado y será él mismo quien te enviará por correo electrónico nuestro modelo de contrato de consultoría con las condiciones exactas del servicio y, lo más importante, el compromiso de confidencialidad ya firmado para tu tranquilidad.

■ Si lo que ves te convence y decides seguir adelante, deberás pagar la primera hora de consultoría y enviarnos un correo electrónico con el resguardo de la misma y el contrato firmado.

■ Tu **Asesor de Emprendimiento** te llamará por teléfono para confirmar la fecha, hora y lugar exactos de la reunión que da inicio al servicio.

■ Cuando hayáis acabado la intensa reunión cara a cara de un mínimo de tres horas (Escucha Activa), abonarás en efectivo las dos horas de consultoría pendientes recibiendo el correspondiente recibo.

■ Con la información que habrá recopilado, tu **Asesor de Emprendimiento** redactará un informe con su diagnóstico y te lo enviará por correo electrónico antes de una semana, junto con la factura definitiva.

■ El Informe Diagnóstico consta de tres apartados:

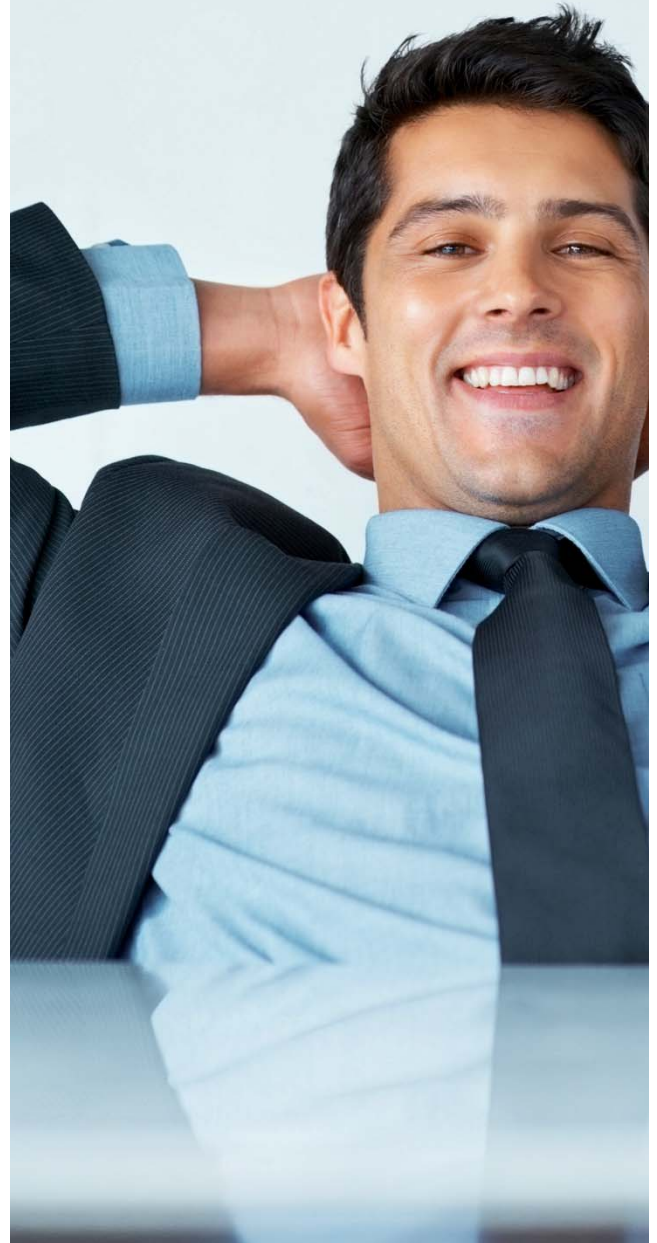
- 1-Viabilidad del negocio que pretendes llevar a cabo.
- 2-Idoneidad de la persona o personas con las que el **Asesor de Emprendimiento** se ha reunido para conseguir el objetivo que pretenden en solitario.
- 3-Propuesta de acompañamiento para la remodelación del proyecto, el lanzamiento del mismo, o de ambas cosas.

■ Una vez que hayas leído el diagnóstico y hayas abonado la cantidad pendiente de pago, podrás llamar por teléfono a tu **Asesor de Emprendimiento** las veces que desees para comentar el contenido de dicho informe o lo que tú consideres.

■ Sólo en caso de que tú consideres que necesitas profundizar más sobre el diagnóstico y quieras volver a reunirte en persona con tu **Asesor de Emprendimiento** deberás pagar una nueva sesión de consultoría.

**SellsPlus**
Estrategias y Acciones de Venta Creativa

“UP”



SEGUNDA FASE

Acompañamiento

■ Cuando consideres que tu **Asesor de Emprendimiento** puede serte útil para revisar tu Plan de Negocio y/o acompañarte en el lanzamiento de tu proyecto, deberás pactar con él en un nuevo contrato las condiciones exactas del servicio, especialmente su duración y el coste mensual de ese acompañamiento.



■ Una vez firmado ese contrato dará comienzo esta segunda fase que, normalmente, tiene una duración mínima de 3 meses y máxima de un año.

■ El acompañamiento personal de tu **Asesor de Emprendimiento** se ejecuta, habitualmente, en una sesión de trabajo cuatro veces al mes, con una duración mínima de 3 horas por sesión.

■ En las sesiones de acompañamiento en el proceso de revisión de tu Plan de Negocio, tu **Asesor de Emprendimiento** trabajará conjuntamente contigo la redacción del mismo una vez que se hayan consensuado las mejoras que lo harán más viable.

■ En las sesiones de acompañamiento ya en fase de lanzamiento, tu **Asesor de Emprendimiento** planificará unas acciones concretas a ejecutar en cada una de las tres áreas clave de cualquier proyecto de negocio (ventas-producto-administración) y, cada semana, iréis revisando las realizadas hasta ese momento y su eficacia.

“UP”

¿Cuánto cuesta contratar “UP”?

Sin duda algo muy sorprendente de “UP”, es el coste tan asequible que tiene para un emprendedor como tú.

En **Sells Plus** hemos querido facilitar el acceso a una consultoría de máxima calidad a aquellos emprendedores que, al principio, no vais a disponer de grandes recursos económicos pero que os merecéis el máximo apoyo en el momento tan importante que estáis a punto de vivir.



Estamos convencidos de que, si vuestro proyecto se hace ‘mayor’, seguiréis contando con nosotros y, lo más importante, nos recomendaréis a nuevos emprendedores.

■ Para la fase de Escucha Activa y Diagnóstico:

- Coste hora de consultoría: **50 euros** + IVA
(Mínimo 3 horas, pago por adelantado de la primera y pago en efectivo del resto)
- Informe Diagnóstico: **90 euros** + IVA
(Pago por transferencia al recibo del Informe y de la factura por el total del servicio)

** Cuando el servicio se realice fuera de Madrid o de Galicia se incrementará en 50 euros + IVA correspondientes a gastos de desplazamiento.*

■ Para la fase de Acompañamiento:

- Una cuota de asesoramiento mensual (pagada por adelantado mediante transferencia contra factura) con un coste hora de **25 euros** + IVA.
- Cuota mínima (12 horas mensuales): **300 euros** + IVA.

** Cuando el servicio se realice fuera de Madrid o de Galicia se incrementará en 25 euros + IVA, correspondientes a gastos de desplazamiento por cada una de las reuniones semanales.*

Como has podido comprobar, hoy en día en España no existe un servicio tan necesario y tan asequible para el pequeño emprendedor como “UP”.

“UP”

¿Qué pequeñas empresas y profesionales han nacido de la mano de “UP”?

El contrato que el emprendedor firma con **Sells Plus** garantiza por encima de todo la total confidencialidad respecto al proyecto de negocio que vamos a diagnosticar y a acompañar. Esto nos impide dar nombres de nuestros clientes, no obstante sí podemos decir que estamos orgullosos de haber ayudado a que se crearan negocios en el sector de Internet, en el sector de la construcción, en el sanitario, en el químico, en el informático, en el maderero, en el del automóvil, en el de la consultoría, en el del marketing y de la comunicación, etc...

Con tu conocimiento, tu experiencia y tu ilusión como emprendedor sumadas a nuestra visión estratégica global, estamos convencidos de que lograremos arrancar cualquier proyecto que nos propongas con todas las garantías.

Por eso nos gustaría que tú fueses el próximo emprendedor al que podamos ayudar y ver como tu sueño se convierte en realidad.

Mádanos hoy mismo un correo electrónico a info@sellsplus.com, cuéntanos brevemente tu caso y, rápidamente, uno de nuestros Asesores de Emprendimiento te llamará para ayudarte a enfocar tu iniciativa emprendedora hacia el éxito.



“UP”

